



**Как сэкономить
на покупке авто:**

трейд-ин

Какие машины принимают



Правила зависят от конкретного дилерского центра — например, он может принимать транспортные средства **только своей марки**. Но есть **самые частые условия**:

- ◆ нет крупных поломок и внешних повреждений
- ◆ **идентификационный номер (VIN)** легко читается
- ◆ автомобиль **куплен легально**
- ◆ **нет ограничений**, например залога, ареста
- ◆ у машины только **один владелец**
- ◆ есть **полный комплект документов**
- ◆ автомобиль **растаможен**, если он импортный



Какие документы необходимы



♦ **Паспорт** владельца автомобиля

♦ **Паспорт** транспортного средства (ПТС)

♦ **Свидетельство** о регистрации транспортного средства (СТС)



Отдельного закона о трейд-ин нет, это сделка купли-продажи с дополнительными условиями. Поэтому все действия продавца и покупателя регулирует **Гражданский кодекс.**



Как сдать автомобиль



- ◆ **Узнайте** на сайте дилерского центра, по телефону или почте, **какие авто он принимает**, договоритесь о сделке
- ◆ **Привезите** автомобиль **в салон** на оценку, подпишите предварительное согласие на сдачу транспортного средства
- ◆ Дилер проведёт **техническую диагностику**: уточните её стоимость, она может быть и бесплатной
- ◆ Вам предоставят **полный отчёт**, определяют выкупную стоимость и сообщат сумму доплаты за новое авто
- ◆ **Составьте договор** купли-продажи, доплатите разницу или оформите кредит



Что учесть владельцу



- ♦ **Проверьте, что подписываете договор купли-продажи**, а не оказания услуг по поиску покупателя для старого авто. Иначе машина будет считаться вашей собственностью, и все налоги останутся на вас
- ♦ **Тщательно изучите договор**, включая текст, набранный мелким шрифтом. В графе «покупатель» должен быть указан автосалон
- ♦ Новый владелец обязан **зарегистрировать автомобиль на себя**. Если он этого не сделает в течение десяти дней, вам придётся самостоятельно снимать машину с учёта в Госавтоинспекции — **очно** или **через «Госуслуги»**

Как выбрать дилера



Лучше обращаться к **официальному дилеру** и проверить его надёжность:

- ♦ на сайте производителя марки авто, которое хотите купить, **найдите раздел «Поиск дилера»**. Введите название автосалона и проверьте, указан ли он в списке официальных
- ♦ **запросите** у автосалона **сертификат официального дилера**
- ♦ **почитайте отзывы** о салоне на форумах и специализированных сайтах



Можно обратиться и к неофициальному дилеру, но вы должны быть уверены в его репутации. Иначе, например, вам могут продать авто со «скрученным» пробегом или некачественно отремонтированное после аварии.

Преимущества трейд-ин



Экономия времени:

продажа и покупка занимают
всего несколько часов

Упрощённый процесс:

не нужно самостоятельно искать
покупателя, размещать объявления,
показывать автомобиль

Юридическая безопасность:

при выборе официального дилера
сделка оформляется **с соблюдением**
всех юридических норм



Недостатки трейд-ин



При продаже:

- ♦ цена ниже рыночной — автосалоны готовы приобрести ваше старое авто **на 20–30% дешевле**
- ♦ непопулярную модель могут **не принимать** или будут **сильно занижать цену**



При покупке:

- ♦ ограниченный выбор автомобилей — салоны могут продавать по трейд-ин **не все модели**